СЛЕДУЙ ЗА КЛИЕНТОМ

В сентябре наш колумнист Евгения Червец, управляющий партнер юридической фирмы Chervets.Partners и основатель делового сообщества Soft Law, предлагает ставить амбициозные планы и открывать новые горизонты.



Мысли порождают слова, а слова – поступки. По натуре я деятельный человек и не боюсь браться за проекты, которые сначала кажутся непосильными. В 2008 году, устраиваясь на первую в своей жизни работу в региональную юридическую фирму, я заявила партнеру, что буду развивать международную практику. Представляю, как это тогда наивно звучало из моих уст. Но со временем фирма стала федеральной, а международные проекты из исключения превратились в мою специализацию. В Chervets.Partners сопровождение внешнеэкономической деятельности – то есть сделки и корпоративное структурирование с международным элементом, арбитраж и иностранные суды, санкционный комплаенс – изначально фокусное направление. Вместе с партнером Марией Любимовой, курирующей практику «Сопровождение ВЭД», мы поставили цель – следовать за нашими клиентами и их бизнесами. Так в 2024 году мы «оказались» в Белорусии, Армении, Дубае, Катаре, Узбекистане, Казахстане, Киргизии, Индии.

Деловой сезон мы начинаем в Ташкенте, где с 9 сентября проходит самое, на мой взгляд, заметное в Средней Азии мероприятие в сфере международного арбитража – Узбекская Арбитражная неделя UzAW-2024. Узбекистан не случайно становится местом притяжения специалистов по арбитражу со всего мира. Все чаще участники трансграничных отношений выбирают в качестве площадки для разрешения споров Ташкентский Арбитражный Центр (TIAC) как нейтральный, удобный, современный форум.

Мария Любимова на английском языке и я – на русском модерируем два круглых стола, посвященных сотрудничеству в международном арбитраже, в частности, совместному регламенту двух региональных арбитражных центров – Ташкентского и Гонконгского. Названный регламент – мировой прецедент, удостоившийся номинации Global Arbitration Review. По словам Дианы Байзаковой, директора TIAC, «впервые в истории была создана формула сотрудничества между двумя абсолютно независимыми институтами, где четко распределены роли в администрировании дел».

Центральной темой обсуждения в рамках Узбекской Арбитражной недели станут изменения структуры экспортно-импортных операций. Переориентация российского бизнеса на Восток, рост числа торговых связей, увеличение товарооборота с азиатскими странами приводят не только к увеличению числа международных сделок и контрактов, но и повышают риск конфликтов, связанных с их исполнением. Азиатские юрисдикции имеют особенности, которые могут быть непонятны иностранным инвесторам. В случае спора это, в свою очередь, может привести к сложностям с защитой интересов. Арбитраж позволяет урегулировать споры между сторонами из разных стран на нейтральной территории, в соответствии с международными стандартами. Это зачастую более выгодно, чем обращение в национальные суды одной из сторон.

Исходя из нашего опыта, при структурировании контрактов с зарубежными партнерами рекомендуем обратить внимание на следующие аспекты:

- применимое право и юрисдикции для разрешения споров;
- обеспечение исполнения обязательств (гарантии, аккредитивы, залоги);
- контроль и аудит для оценки исполнения контракта и выявления потенциальных рисков;
- механизмы изменения цен и условий в связи с колебаниями курсов валют и изменением экономической ситуации;
- условия, связанные с санкционными ограничениями, такие как клаузы о форс-мажоре, прекращении действия контракта в случае введения санкций и т. д.

Учитывая специфику правовых систем и регулирования в странах Востока и Средней Азии, всегда тщательно прорабатываем архитектуру сделок и механизм разрешения споров в случае их возникновения. Критически важно понимать особенности правопорядка, в котором ведется бизнес или заключается сделка. Большую роль играет партнерская сеть, которую мы сформировали за годы работы на международных проектах. Широкая география проверенных локальных консультантов помогает нашим доверителям быстро получать юридическую поддержку и деловое представительство в разных частях света.

Путешествие по работе не исчерпывается лишь деловыми задачами, а программа Узбекской Арбитражной недели не ограничивается юридическими темами. Мы часто становимся первопроходцами, задавая новые форматы мероприятий. Так, в рамках UzAW-2024 наша команда совместно с TIAC проводит сессию «Арбитраж и искусство как мосты, объединяющие сообщества». Мы объединим представителей арбитражного сообщества, бизнеса, искусства, дизайна и издательского дела. Сообщества вокруг ярких личностей и смелых идей – феномен деловой среды постковидного времени. О том, какую роль сообщества играют в юриспруденции, бизнесе и искусстве, поговорим в Ташкенте. Деловая дискуссия пройдет на фоне выставки работ художников, фотографов и дизайнеров из России и Узбекистана.



CHERVETS PARTNERS
chervets.partners
info@chervets.partners
Москва, Благовещенский переулок 3, строение 1
РЕКЛАМА